essiad e-bülten

/ essiad | / essiad | / essiad | essiad@essiad.org.tr

App Store | Google play

ESSİAD Mobil Dünyada!

EGE SOĞUTMA SANAYİCİLERİ VE İŞ ADAMLARI DERNEĞİ

01/12/2017 - 31/12/2017 ▪ Sayı: 74

ESSİAD Yönetim Kurulu

Hakan SEMERCİ
Yönetim Kurulu Başkanı

Güray KORUN
Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

Ebru KARAKIRAN
Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

Can İŞBİLEN
Sayman

A.Sait GÜRSÖZ
Yönetim Kurulu Üyesi

Ömer BARLAS
Yönetim Kurulu Üyesi

Serhan GÜNDOĞAR
Yönetim Kurulu Üyesi

Seçkin T. ERDOĞMUŞ
Yönetim Kurulu Yedek Üyesi

Mustafa SEZER
Yönetim Kurulu Yedek Üyesi

Ufuk DOĞANCA
Yönetim Kurulu Yedek Üyesi

Duygu ÖZTAŞ
Yönetim Kurulu Yedek Üyesi

Tolga ÜSTÜN
Yönetim Kurulu Yedek Üyesi

Özay ERVARDAR BİLGİCİ
Yönetim Kurulu Yedek Üyesi

Ümit ÇALLI
Yönetim Kurulu Yedek Üyesi

Aylin GEL
Genel Sekreter

Yayına Hazırlayan
Gülcan ÖRTEL
İdari İşler Sorumlusu
Grafiker / SD / e-bülten

Değerli Üyelerimiz ve Okurlarımız,

Dünyada ve ülkemizde yaşanan zorluklarla, ekonomik çalkantılarla bir seneyi daha geride bırakıyoruz. 2018 yılına yine umutla başlıyoruz, ülkemiz ve sektörümüz adına yükselişlerle dolu, huzurlu bir yıl diliyorum.

Senenin son günlerinde maalesef üzücü bir haber aldık. Mütevelli Heyeti Üyesi olduğumuz ISKAV'ın kıymetli Yönetim Kurulu Başkanı, üyemiz Systemair HSK'nın Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı, sektörümüzün değerli duayeni Vural EROĞLU 28 Aralık 2017 tarihinde geçirdiği ani kalp krizi ile vefat etti.

Sektörün Türkiye'deki gelişimine tanıklık eden Eroğlu'na ESSİAD ailesi olarak Tanrı'dan rahmet, ailesine, yakınlarına ve sektörümüze başsağlığı dileriz.

Bu seneyi ESSİAD ailesi olarak yine yoğun bir gündem ile bitiriyoruz.

ESSİAD Okuldan İşe Projesi hız kesmeden devam ediyor. Çınarlı Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Tesisat Teknolojisi ve İklimlendirme Bölümü'nde sektörümüzün tanıtımının yapıldığı etkinlikte özgeçmiş hazırlama, kariyer belirleme, sektörel hedefler ile ilgili detaylı bilgiler paylaşıldı. Ayrıca Ege Üniversitesi Makina Mühendisliği Bölümü öğrencilerinin yoğun ilgi ve katılımı ile Pancar OSB'de yer alan İmas ve Aera fabrikalarına teknik gezi düzenlendi.

ESSİAD'ın da işbirliği ile İZKA tarafından yürütülen İtalya Piedmont Bölgesi'nden LAMORO Kalkınma Ajansı, kümenin Piedmont ve İzmir'deki yönetici dernekleri ATF (Associazione Tecnici del Freddo) ile "Geleceğe Değer Katmak Projesi" başarı ile tamamlanmıştı. Başarılı projeleri konu alan, Derneğimiz adına Yönetim Kurulu Başkanımız Hakan SEMERCİ'nin de görüşlerini sunduğu Sivil Toplum Diyaloğu Belgeseli BEIN IZ TV'de yayınlandı.

Gelişen teknoloji ile Endüstri 4.0 ile birlikte gelen geniş ağ ve yüksek oranlı veri paylaşımı, siber güvenlik talebini hızla artırmaktadır. Konuyla alakalı Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO), bilgi güvenliği ve hukuki boyutu hakkında bilgilendirme toplantısı gerçekleştirdi. Etkinlikte siber güvenlik sisteminin önemi hakkında detaylı bilgi aktarıldı.

Yeni senede yine yoğun gündemimizle birlikte olmak dileğiyle...

Saygılarımla

Duygu ÖZTAŞ
Yönetim Kurulu Yedek Üyesi

Vefat ve Başsağlığı

Mütevelli Heyeti Üyesi olduğumuz ISKAV'ın kıymetli Yönetim Kurulu Başkanı, üyemiz Systemair HSK'nın Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı, sektörümüzün değerli duayeni Vural EROĞLU 28.12.2017 tarihinde geçirdiği ani kalp krizi ile vefat etti.

Aslen Kilisli olan Vural EROĞLU, iklimlendirme serüvenine İstanbul Teknik Üniversitesi'nde (İTÜ) aldığı makina mühendisliği eğitimi ile başladı. Okul hayatından itibaren girişimci yapısıyla ön plana çıkan Eroğlu, 40 yılı aşkın süredir iklimlendirme ve havalandırma sektörüne emek vermeye devam ediyordu.

Sektörün Türkiye'deki gelişimine tanıklık eden Eroğlu, kendi firması olan HSK'yı 1981 yılında kurdu.

Avrupa'nın önemli firmalarından olan Systemair ile 2012 yılında yollarını birleştiren HSK, kendi öz kaynaklarına ek olarak EBRD (Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası) kredisi ile beraber 15 milyon Euro'luk yatırım yaparak 2017 yılında yeni fabrikanın açılışını gerçekleştirdi. Sanayici, iş adamı ve makina mühendisi kimliği ile tanınan Eroğlu TOBB İklimlendirme Meclisi Üyesi olarak sektöre katkı vermeye devam ediyordu.

ESSİAD ailesi olarak Vural EROĞLU'na Tanrı'dan rahmet, ailesine, yakınlarına ve sektörümüze başsağlığı dileriz.

Sanayicilere Siber Güvenlik Sistemi'nin Önemi Anlatıldı

Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO), bilgi güvenliği ve hukuki boyutu hakkında bilgilendirme toplantısı gerçekleştirdi. ESSİAD'ı temsilen Genel Sekreter Aylin GEL ve İdari İşler Sorumlusu Gülcan ÖRTEL'in katıldığı etkinlikte siber güvenlik sisteminin önemi hakkında detaylı bilgi aktarıldı.

EBSO Yönetim Kurulu Üyesi ve Endüstri İlişkileri Çalışma Grubu Başkanı Ateş İlyas DEMİRKALKAN'ın yönettiği seminerde Bilgisayar Yüksek Mühendisi Çağrı POLAT; bilgi güvenliği, kurumların uygulamaları, kişisel güvenlik zaafiyetleri, sosyal mühendislik tehditleri, kablosuz ağlarda güvenlik tehditleri, sosyal medya ve banka uygulamaları güvenliği konularında bilgi verirken, Av. Sezin KÜÇÜKİLHAN da işçilerin siber gözetim kuralları, bilgi güvenliği ve elektronik izleme ile Kişisel Verilerin Korunması Kanunu uygulamalarını anlattı.

EBSO Yönetim Kurulu Üyesi ve Endüstri İlişkileri Çalışma Grubu Başkanı Ateş İlyas DEMİRKALKAN, "Odamız, değişen mevzuat hakkında bilgilendirmede bulunmak, özellikle üyelerimizin dikkat etmesi gereken konularda farkındalıklarını artırmak amacıyla çalışmalarını sürdürmektedir. Bu kapsamda, Endüstri İlişkileri Çalışma Grubumuz tarafından konunun uzmanlarının katılımları ile düzenlediğimiz etkinliklere özellikle önem vermekteyiz" dedi.

Yasal düzenleme yapıldı

6698 sayılı Kişisel Verilerin Korunması Kanunu'nun 07.04.2016 günlü Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdiğini, yeni kavramlar ve yükümlülükler getirdiğini hatırlatan Demirkalkan, şunları söyledi:

"İçinde bulunduğumuz dönemde gelişen teknoloji ile birlikte her saniye üretilen ve üreyen bilgi sayısı akıl almaz boyutlara ulaştı. Bununla birlikte bilginin yayılma hızı da son derece arttı. Bu yüzdendir ki, bireylerin kendilerine ait verilerin nasıl ve kimler tarafından, hangi amaçlarla kullanıldığını bilme, istemediği takdirde bunu engelleme haklarının hukuki olarak tanınması ve ayrıntılı şekilde düzenlenmesi ihtiyacı dünyada çok uzun zaman önce fark edildi. 6698 sayılı kanunla kişisel verilerin ne olduğu tanımlandı, buna göre kişisel verilerin kişinin rızası olmadan hiçbir işleme tabi tutulamayacağı belirlenmiş oldu. Elbette ki iş ilişkisi açısından on derece önem taşıyan bu düzenleme ile ilgili halen bilgi eksikliklerinin olduğu ve konuya ilişkin farkındalığın artırılması gerektiği bir gerçektir."

Siber saldırıya dikkat

Bilgisayar Yüksek Mühendisi Çağrı POLAT, siber saldırılara karşı kurumlara mutlaka profesyoneller tarafından çok katmanlı güvenlik sistemleri kurulması gerektiğini söyledi.

Kişisel güvenliğin kurum güvenliğinden ayrı tutulmamasını isteyen Polat, "İş başvurusu için gelen biri bile özgeçmişini çıktı almak için yardım isteme bahanesiyle sisteme girebilir. Öte yandan, ömrünü doldurmuş cihazlar siber saldırılar için iyi hedeftir. Yeni ve güvenilir sürümler edinin. Hatta cep telefonunuza bile güncelleme yapın. Şifrelerinizde harf, rakam ve işaretlerden oluşan kolay tahmin edilemeyen değerler kullanın.

ESSİAD'dan Haberler

Bilgisayar Yüksek Mühendisi Çağrı POLAT
Av. Sezin KÜÇÜKİLHAN

Kredi kartlarınızı bile 6 ayda bir yenileyin" önerilerinde bulundu.

Polat, Sanayi 4.0'ın gündemde olmasına rağmen bilgi güvenliğinin konuşulmadığını ileri sürerken, "Hem nesnelerin interneti diyoruz hem de kalp piline bile uzaktan müdahale edildiği ortamda bilgi güvenliğini konuşmuyoruz. Ulusal güvenlik ve yazılımlara önem vermezsek Sanayi 4.0'da felaketi yaşarız" dedi.

Av. Sezin KÜÇÜKİLHAN da, işverenlerin sözleşmelerde işin yapılması amacıyla kullanılan haberleşme cihazları ve bilgisayarların izlenebileceğine yönelik hükümlere yer vermesini, böylelikle özel hayatın gizliliği korunurken işle ilgili bilgilerin rakiplerin eline geçmesi veya kötü amaçlarla kullanılmasının önüne geçilebileceğini anlattı.

MMO Antalya Şubesi Tarafından İklim 2017 Antalya İklimlendirme Sempozyumu Düzenlendi

ESSİAD'ın destekleyen kuruluşlar arasında yer aldığı, "İklimlendirme ile 5. Mevsim" temasıyla düzenlenen sempozyumun açılış konuşmasını yapan MMO Antalya Şubesi Başkanı Ayşen HAMAMCIOĞLU, enerji kaynaklarının her gün daha da artan bir hızla tükendiğine dikkat çekerek, uzak olmayan bir gelecekte hazırda olan enerji kaynaklarında ciddi bir darboğaz oluşacağı ve enerji maliyetlerinin artacağını vurguladı.

Hamamcıoğlu, bu olumsuz durum için iklimlendirme uzmanlarının konforu sağlayacak daha temiz, verimli ve ekonomik "5. Mevsimi" yaratabileceklerini belirtti.

Sürecin her noktasında makina mühendisleri var

İklimlendirme cihaz ve sistemlerinin, endüstride, binalarda, otomobillerde, tarımda, sağlık sektörü ve daha birçok alanda yaygın kullanıldığını kaydeden Hamamcıoğlu "Ürün tasarımından imalata, satış hizmetleri, kullanım alanlarına ilişkin projelendirme hizmetleri, cihaz ve sistemlerin montaj, işletmeye alma, test, kontrol, kabul, işletme ve bakım aşamalarına kadar sürecin her noktasında makina mühendisleri görev yapmaktadır. Dolayısıyla sektörün geliştirilmesi ve korunması bizler için özel bir önem taşımaktadır." dedi.

Akademisyenden eleştiri

Akdeniz Üniversitesi Makina Mühendisliği Bölüm Başkanı Prof. Dr. Hikmet RENDE ise üniversitelerin gösteremediği başarıyı MMO'nun gerçekleştirdiğini söyledi. Ancak sempozyumda uygulamacıları göremediğini belirten Prof. Dr. Rende, sempozyumda sadece akademisyenlerin yer almasını doğru bulmadığını belirterek bundan sonraki sempozyumlarda uygulama yapanların burada olmasını istedi.

Farklı konu başlıklarında sunumu yapılan akademik çalışmalar ile Antalya İklimlendirme Sempozyumu 15-16 Aralık 2017 tarihleri arasında gerçekleştirildi.

ESSİAD AB Projesi ile Sivil Toplum Diyaloğu Belgeseli'nde

SİVİL TOPLUM DİYALOĞU

Avrupa Birliği ve Türkiye arasındaki Sivil Toplum Diyaloğu girişimi kapsamında gerçekleştirilen, İzmir Kalkınma Ajansı tarafından yürütülen, İtalya Piedmont Bölgesi'nden LAMORO Kalkınma Ajansı, kümenin Piedmont ve İzmir'deki yönetici dernekleri ATF (Associazione Tecnici del Freddo) ve ESSİAD işbirliğinde yürütülen "Geleceğe Değer Katmak Projesi" başarı ile tamamlandı.

ESSİAD Yönetim Kurulu Başkanı
Hakan SEMERCİ

Başarılı projeleri konu alan, ESSİAD adına Yönetim Kurulu Başkanı Hakan SEMERCİ'nin de görüşlerini sunduğu Sivil Toplum Diyaloğu Belgeseli BEIN IZ TV'de yayınlandı.

<==Belgeseli online olarak izlemek için tıklayınız.

İZKA Yeni Mali Destek Programlarını İlan Etti

İzmir Kalkınma Ajansı 29 Aralık 2017 tarihi itibariyle "Kültür Varlıklarının Korunması ve Yaşatılması" ve "Sosyal Uyumun Geliştirilmesine Yönelik Küçük Ölçekli Altyapı" Mali Destek Programlarını ilan etti.

Programlara ilişkin detaylı bilgiye www.izka.org.tr adresinden ulaşabilirsiniz.

Birim Teknik ve Ege Vizyon ESSİAD Ailesi'ne Katıldı

Birim Teknik ve Ege Vizyon Makina firmaları tüzel üye olarak ESSİAD üyeleri arasına katılmıştır.

Ünvan Değişikliği Hakkında Bilgilendirme

Tüzel Üyelerimizden Klas Klima'nın ünvanı "Klas Isıtma Soğutma Klima San. ve Tic. A.Ş." olarak değişmiştir. Yeni firma bilgileri aşağıda yer almaktadır.

Yeni Firma Bilgileri

Yeni Firma Ünvanı: Klas Isıtma Soğutma Klima San. ve Tic. A.Ş.
Yeni Vergi Dairesi/No: Çiğli / 564 088 7435
Adres: 10008 SOK.NO:5 İ.A.O.S.B ÇİĞLİ/ İZMİR
Mersis: 0564088743500001

ESSİAD Okuldan İşe Projesi

Sektör Sunumu

▪Çınarlı MTAL / 14 Aralık 2017

ESSİAD'ın T.C. İçişleri Bakanlığı Dernekler Dairesi Başkanlığı tarafından desteklenen Okuldan İşe Projesi kapsamında Çınarlı Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Tesisat Teknolojisi ve İklimlendirme Bölümü öğrencilerine sektör sunumu gerçekleştirildi. ESSİAD Yönetim Kurulu Üyesi Ömer BARLAS, Genel Sekreter Aylin GEL, Lazer Soğutma Onur UZUNOĞLU'nun katıldığı ve sektörümüzün tanıtımının yapıldığı etkinlikte öğrencilere Soğutma Sektörü ve çalışma alanları tanıtılırken; özgeçmiş hazırlama, kariyer belirleme, sektörel hedefler ile ilgili detaylı bilgiler paylaşıldı.

Teknik Gezi

▪İmas - Aera / 19 Aralık 2017

ESSİAD'ın T.C. İçişleri Bakanlığı Dernekler Dairesi Başkanlığı tarafından desteklenen Okuldan İşe Projesi kapsamında; Pancar OSB'de yer alan İmas ve Aera fabrikalarına teknik gezi düzenlendi. Ege Üniversitesi Makina Mühendisliği Bölümü öğrencilerinin yoğun ilgi ve katılımı ile gerçekleştirilen etkinlikte, öğrenciler fabrikaların üretim süreci ve istihdam olanakları ile ilgili bilgi sahibi oldular.

ESSİAD Okuldan İşe Projesi, T.C. İçişleri Bakanlığı Dernekler Dairesi Başkanlığı tarafından desteklenmektedir.

Asya Klima: "Doğru satış stratejileri oluşturmak için proje brieflerini doğru okumak gerekli. Teknik montaj, servis mükemmeliyeti ve koşulsuz müşteri memnuniyetini sorunsuz işletecek bir sisteme ihtiyacınız var. Tabir-i caizse biraz makina gibi olmak gerekli. Özetle, mutlak disiplin ve özenli çalışma başarının ön koşuludur."

▪Firmanızı biraz yakından tanıyabilir miyiz?

Coşkun ARSLAN (Şirket Sahibi): Firmamızı Asya Klima ismiyle 2003 yılında kurduk. Her geçen gün daha sıkı çalışarak marka portföyümüzü geliştirdik ve dünyaca ünlü lider klima ve kombi markalarıyla çok güzel işler yaptık. Satış ve satış sonrası hizmet kategorisinde gün be gün farklı ve kaliteli olanı arayarak teknik uzmanlığımızı geliştirdik ve kalite standardını, yeni başlayanlar için gerçekten ulaşılması zor yerlere çektik. Bu da bizi ısıtma ve soğutma çözümlerinde kısa sürede akla gelen ilk tercih hâline getirdi. Bireysel Sistem Split Klima, Ticari Sistem Split Klima, Multi Sistem ve VRF Sistem Klimalar ile Isı Pompası sistemlerinin Türkiye çapında her bölgeye satışı ve satış sonrası servis hizmetleriyle başlayan kariyerimiz, şimdi bu bayilerin doğru organizesi, doğru yapılandırılması ve en mükemmel şekilde yönetilmesiyle devam etmektedir.

Asya Klima olarak biz hep mükemmeli aradık. Bizi özgün yapan niteliklerimizi korumak ve şirket içi iş disiplinini kurumsal bir imaja kavuşturmak adına "profesyonel marka danışmanlığı" hizmeti almaya karar verdik. İlk adım olarak ismimizi "Asya System" olarak yeniledik. Global vizyonumuz ve kurumsal karakterimizle dünya pazarına göz kırpan sektörün öncü markası olmak için her detayda mükemmeli arıyor, ilk günkü şevk ve istekle çalışmalarımıza devam ediyoruz.

▪Sektördeki hedefleriniz nelerdir?

Çeyrek asırlık bilgi birikim ve uzmanlığımız sonucunda hedeflerimize adım adım ilerlediğimizi görmekten

mutluyuz. Bunun neticesinde, kusursuz hizmet anlayışıyla bilinen başarı dolu kariyerimizin 15. profesyonel yılını özel bir haberle kutlamaya hazırlanıyoruz.

2018 yılı itibarıyla Asya System olarak ticari hayatına devam edecek olan şirketimiz, dünyanın en büyük iklimlendirme markalarından biri olan Toyotomi Japan ailesiyle ortak bir geleceğe adım atacaktır. Sektördeki tecrübemiz, network gücümüz ve kalitemizin bizleri buluşturduğu Orta Doğu ve Türkiye'nin en büyük girişimlerinden biri olan bu büyük operasyona liderlik etme fırsatını kabul ettik. Aranılan tüm kriterleri sağlamanın yanı sıra, teknik mükemmellik ve kalite prensiplerimiz ile de üstlendiğimiz her projede pozitif değişimi sunacak güç ve donanıma sahip olduğumuzu kanıtladık. Japon klima markası Toyotomi'nin bölgedeki tek distribütörü olarak, markanın elde edeceği maddi ve manevi tüm kazançlarda söz sahibi olacağız.

▪Türkiye'deki inşaat yatırımlarının artması ile birlikte sektördeki proje çeşitliliğinin çalışmalarınıza yansıması nasıl oluyor?

Şirket olarak; proje bazlı yapılar başta olmak üzere, mesken ve yapıya dair en doğru fiyat-performansı sunma ve maksimum verimlilik kazandırma felsefesiyle iş yapıyoruz. Diğer tarafa baktığımızda, inşaat yatırımlarının seri şekilde artması sektörün tekeline aldığı sıradan ve klasik yapılanmayı sarsmış; her projeyi kendi içinde farklı kılmaya ve hedef kitleye yenilikler sunmaya zorlamıştır. Bu açıdan amansız gibi görülen rekabet, gerçekten çok başarılı ve konsept çalışmalar ortaya çıkarmıştır ve böyle de devam etmektedir. Mükemmeli arayan her iş, kendisini olduğu gibi bizi de heyecanlandırıyor.

Bu inovatif gelişmelere paralel olarak; tasarlanan ve inşa edilen yapılara uygun planlamayı hazırlamak, teknik uzmanlığımızın ışığında en ideal iklimlendirme ürünlerinin satışını ve satış sonrası desteğini sunmak, projelerle birlikte kendimize de değer katmak bizi ziyadesiyle mutlu ediyor.

▪Projeleri hayata geçirirken nelere dikkat edilmesi gerekiyor?

Sistem. Öncelikle doğru sistemi, doğru kişinin liderliğinde ilerletmeniz gerekli. Doğru satış stratejileri oluşturmak için proje brieflerini doğru okumak gerekli. Teknik montaj, servis mükemmeliyeti ve koşulsuz müşteri memnuniyetini sorunsuz işletecek bir sisteme ihtiyacınız var. Tabir-i caizse biraz makina gibi olmak gerekli. Buna ek olarak, geniş ticari network ağınız vizyonunuza katkıda bulunacaktır.

Özetle, mutlak disiplin ve özenli çalışma başarının ön koşuludur.

Global çapta yeni ve akıllı girişimlerin her zaman iştahlı takipçisi olduk. Bu projeleri en temelde bir ortaklık olarak görmekte ve bu şekilde bir operasyon yönetimiyle lokal yetkinliğin iş bitiren gücünü proje hedeflerini gerçekleştirmek için kullanıyoruz. Özellikle bayilerle çalışırken, her bayinin bizim belirlediğimiz standartlar içinde davranmasını bekleriz. Birlikte çalıştığımız bayiler için B2B standartlarda yazılı şirket prensiplerimiz ve kabul görmesi gereken belli şartlarımız var. Hepsi de daha kaliteli ve mükemmel hizmet verebilmek için.

▪Firmanızın gelecek projeleri nelerdir?

Maddi ve manevi kazanç oluşturabilecek güç ve nitelikler bizi sürekli yeni projelerle tanıştırmaya devam ediyor. Sahip olduğumuz operasyonel kabiliyet, organizasyon yeteneği ve köklü sektör deneyimiyle potansiyel tüm projelerde istenilen yönetimi layıkıyla başarabilecek inanca sahibiz.

Toyotomi Japan markasıyla dopdolu geçecek bir yılın planını şimdiden tasarladık ve hedeflerimizin ciddiyetini bu markanın adını sık duymaya başladığınızda anlayacaksınız. Ek olarak, yıl içinde iklimlendirme sektörüyle ilgili tüm fuar ve seminerlerde yer alacak, AR & GE çalışmalarına biraz daha ağırlık verecek ve kurumsal çizgimize uyan tüm projeleri memnuniyetle değerlendireceğiz.

ISK-SODEX 2018 FUARI'NDA SOĞUTMA DÜNYASI İLE BİRLİKTE "OTELLER ÖZEL EKİ" YAYINLANACAK

07-10 Şubat 2018 tarihleri arasında Tüyap Kongre ve Sergi Merkezi'nde gerçekleştirilecek olan ISK-SODEX 2018 Fuarı'nda dağıtılmak üzere **yeni sayımız (79/Ekim-Kasım-Aralık)** ve **"OTELLER ÖZEL EKİ"** hazırlanmaktadır. Soğutma Dünyası dergisi ile birlikte dağıtılacak olan **"OTELLER ÖZEL EKİ"** otellere hizmet veren, malzeme satan, proje ve taahhüt işlerini yapan ilgili üyelerimizin ve sektör firmalarımızın katkıları ile yayınlanacak, Türkiye'de yer alan tüm otellere ve ilgili birimlerine ulaştırılacaktır. Makale veya sponsor olarak yer almak isterseniz ESSİAD ile iletişim kurabilirsiniz.

79. Sayıda Yayınlanacak olan konu başlıklarımız:

- ESSİAD'dan Haberler
- Sektörden Haberler
- Pencere (Röportaj) / Söyleşi
- Güncel / Proje Yönetimi / İnovasyon / Ekonomi / Finans / Aktüel / Hukuk / Uygulama / Makale / Bilimsel

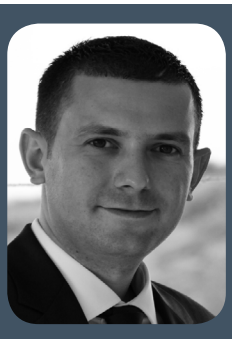
Tiraj: 8.000 / Okur sayısı: 24.000

- Geçmiş sayılarımıza www.essiad.org.tr/yayinlar adresinden ulaşabilirsiniz.

19 OCAK 2018 TARİHİNE KADAR
SOĞUTMA DÜNYASI DERGİSİNDE YAYINLANMASINI İSTEDİĞİNİZ YAZI VE REKLAM TALEPLERİNİZİ, OTELLER EKİ İÇİN MAKALE VE SPONSORLUK TALEPLERİNİZİ BEKLİYORUZ.

Derneğimizin de destekleyen kuruluşlar arasında yer aldığı 07-10 Şubat 2018 tarihleri arasında Tüyap Kongre ve Fuar Merkezi'nde düzenlenecek olan ISK-SODEX 2018 Fuarı, T.C. Ekonomi Bakanlığı İhracat Genel Müdürlüğü tarafından "Sektörel Nitelikli Uluslararası Yurt İçi Fuarların Desteklenmesine İlişkin 2014/4 Sayılı Karar" kapsamında gerekli tüm kriterleri (m^2 büyüklüğü, uluslararası ziyaretçi yüzdesi vb.) karşıladığından, kapsam dahilinde değerlendirilmeye hak kazanmıştır.

ISK-SODEX İstanbul 2018 Fuarı'nda yer alacak olan üyelerimiz ve katılımcılar, alan bedeli ve stand konstrüksiyonlarını kapsayan tutar için 30.000 TL üst limit ile %50 oranında teşvikten faydalanabilmektedir. Detaylı bilgi linkte yer almakta olup, katılım ve teşvik konusunda ISK-SODEX Satış Ekibi ile dogacansilivri@sodex.com.tr mail adresi üzerinden iletişim kurabilirsiniz.



Saymandan

14 Ocak 2017 tarihinde gerçekleştirilen Genel Kurulumuzda, EHİS LAB Projemizin idari giderlerinin desteklenmesi amacıyla dernek üyelerimizin yıllık aidatlarını iki kez ödemelerine oy birliği ile karar verilmiştir. Yönetim Kurulumuz, ödemelerin kolaylaştırılması için yıllık aidatın 4 eşit taksit ile ödenmesini uygulamaya almış ve kredi kartı ile ödeme altyapısını oluşturmuştur. Henüz 2017 yılı ödemelerini tamamlayamamış üyelerimize bu konuyu hatırlatır, ödemelerini gerçekleştirmiş üyelerimize bu vesile ile teşekkür ederiz.

Doğum Günü Tebrik Mesajları

Dernek Üyelerimizden ve Tüzel Üyelerimizin Temsilcilerinden Aralık ayında doğan;

Alişan Ercan / Ercan Teknik
Devrim Erken / ACS
Hakan Bulgun / HB Mekanik
Gürkan Akçay / Aksal
Mahmut Uzunoğlu / Lazer
Mustafa Kemal Yapan / Messan
Mustafa Ali Türker / Ode
Tuğrul Gövsa / Bentcam
Tayfur Altınküp / KLS
Yunus Kıyar / Meytes

Yönetim Kurulu Üyemiz Ömer Barlas / Barlas Soğutma'ın doğum günlerini kutlar, sağlıklı ve mutlu seneler dileriz.

Soğutma Dünyası

Dergimizde yayınlanmasını istediğiniz firma haberleri, ürün tanıtımları ve reklamlar ile ilgili derneğimiz ile iletişim kurabilirsiniz, dağıtım listemize eklenmesini istediğiniz kişi, kurum ve kuruluşların iletişim bilgilerini dernek merkezimize bildirebilirsiniz.

www.essiad.org.tr

Web sitemizde oluşturulan reklam alanlarında, firma reklamlarınız ile tanıtımınızı yaparken, derneğimize destek olabilirsiniz. Reklam alanlarımız sizlerden gelecek taleplere göre değerlendirilmekte ve ilgili alanlarda kayan reklamlar şeklinde yayınlanmaktadır. Web sitesi reklam fiyatlarımız ile ilgili detaylı bilgiyi dernek merkezimizden alabilirsiniz.

ESSİAD MOBİL
YAYINDA

UR-GE

TÜRKİYE CUMHURİYETİ EKONOMİ BAKANLIĞI

Google play

App Store

Turkey
Discover
the potential

/essiad

Geleneksel İklimlendirme Sektör Dernekleri Buluşması İSİB Organizasyonu ile Gerçekleşti

İSİB tarafından organize edilen Geleneksel Iklimlendirme Sektör Dernekleri Buluşması 06 Aralık 2017 tarihinde İstanbul'da Gelik Levent Restaurant'da gerçekleştirildi. ESSİAD'ı temsilen Yönetim Kurulu Başkanı Hakan SEMERCİ'nin katıldığı buluşmaya, İSİB Yönetim Kurulu Başkan ve Başkan Yardımcıları ile Ashrae Turkish Chapter, BACADER, DOSİDER, EYODER, GÜNDER, İSEDA, İMSAD, İSKİD, ISKAV, İZODER, MTMD, SOSİAD ile TTMD yetkilieri katılım sağladı.

Açılış konuşmasını İSİB Yönetim Kurulu Başkanı Zeki POYRAZ'ın gerçekleştirdiği toplantıda ilgili dernek yetkilileri tek tek söz alarak hem son dönemde derneklerinin gerçekleştirmiş olduğu faaliyetlerden hem de önümüzdeki dönemde sektörün yaşayabileceği sorunlardan ve bu sorunlar ile başa çıkabilmek için yapılması gerekenlerden bahsettiler. Toplantı, Türk İklimlendirme Sektörünün Sektörel Dernekleri ve Vakfıyla, Meclisi ve İSİB ile çok kuvvetli olduğu ve bu birliktelik ile hem yurt içinde hem de yurt dışında çok daha hızlı büyüyen bir sektör için çalışmaların devam etmesi temennileri ile son buldu.

ISKAV Mütevelli Heyeti Genel Kurulu Toplantısı Gerçekleştirildi

ISKAV Mütevelli Heyeti Genel Kurul Toplantısı 20 Kasım 2017 tarihinde YTÜ Makine Fakültesi Dekanlık Binası Prof. Dr. Şerafettin OYDAŞIK salonunda gerçekleştirildi.

Mütevelli heyeti başkanı Prof. Dr. Nilüfer EĞRİCAN'ın görev süresini doldurmasıyla birlikte yeni heyet başkanı için seçim yapıldı. Yönetim kurulunun önerisi doğrultusunda vakıf denetim kurulu üyesi Ersin GÖKBUDAK mütevelli heyeti başkanlığına teklif edildi. Mütevelli heyeti üyelerinin oy birliğiyle Ersin GÖKBUDAK üç yıllığına ISKAV Mütevelli Heyeti Başkanlığı'na seçildi. Ersin GÖKBUDAK tarafından açılan genel kurul toplantısı, saygı duruşunun ardından Divan Kurulu seçimiyle devam etti. Divan Başkan Yardımcılığına Turgay YAY, sekreterliğe Can TOPAKOĞLU seçildi. İlk gündem maddesi olarak vakıf üyeliğine başvuran Aldağ A.Ş.'nin üyeliği değerlendirmeye sunuldu, üyelik başvurusu oylanarak Genel Kurul tarafından kabul edildi.

ISKAV Başkanı Merhum Vural EROĞLU, Sürdürülebilir Vakıf Modeli için hazırlanmış olan çalışmayı sundu. İklimlendirme sektörünün yolculuğunu özetledi. Daha sonrasında; vakfın 2015-2017 yılları arasındaki finansal

durumunu, profesyonel hizmet vermiş olan Cerebra Muhasebe Denetim Danışmanlık Ömer TUNABAŞ aktardı. Gelecek beş yılda da vakıf için düşünülen yeni iş modelleri önerileri sunuldu. Ömer TUNABAŞ'ın sunumunun ardından Vural EROĞLU sözü yeniden alarak; vakfın sürdürülebilirliği için aksiyon alınmasının gerekliliğini vurguladı. Bu doğrultuda; Stratejik Değişim Yönetimi modelini görüşlere sundu. Vakıf senedinde yer alan danışmanlar kurulunun aktif hale getirilerek, vakıf için yeni kaynaklar yaratma konusunda çalışmalar yapılmasını öngören teklif üyelerin görüşlerine sunuldu. Söz alan Ertuğrul ŞEN, İrfan ÇELİMLİ, Bayram KÖMÜRCÜ, Kurucu Başkan Mustafa BAYGAN, Ozan ATASOY, Selman ÖLMEZ plan hakkında olumlu ve destekleyici yönde açıklamalarda bulundu. Değerlendirmelerden sonra oylamaya sunulan Stratejik Değişim Yönetimi Genel Kurul tarafından kabul edildi.

Genel Kurulda daha sonrasında çalışma komisyonlarının faaliyetleri, komisyon başkanları tarafından aktarıldı. Karşılıklı görüş alışverişleri gerçekleştirildi. Mali tabloların aktarımı yapıldıktan sonra, genel kurulun son bölümünde dilek ve öneriler alındı. Genel Kurul toplantısı, katılan üyelerin yüksek memnuniyetlerini ifade etmelerinden sonra sona erdi.

Firmalara Bakanlık Teşviki ISK-SODEX Fuarı'nda

Avrasya bölgesinin en büyük iklimlendirme sistemleri fuarı ISK-SODEX, T.C. Ekonomi Bakanlığı'nın fuar teşvikleri kapsamına alındı. Katılımcı sayısının artırılması amacıyla hayata geçen düzenlemeye göre, ISK-SODEX katılımcıları Bakanlık tarafından verilen yüzde 50 devlet teşvikinden yararlanabilecek. Bu yıl ilk defa düzenlenen "ISK-SODEX Ustalar Ligi 2018" yarışması ile Türkiye'nin en iyi kombi ustalarının da belirleneceği fuar 7-10 Şubat 2018 tarihleri arasında gerçekleştirilecek.

T.C. Ekonomi Bakanlığı tarafından fuar teşvikleri kapsamına alınan ISK-SODEX'te yerli katılımcılar %50 Bakanlık teşvik desteğinden yararlanacak. Teşvikten yararlanan firmaların 30 bin TL'ye kadar maddi destek alabileceğine dikkat çeken Hannover Fairs Turkey Fuarcılık Genel Müdürü Alexander KÜHNEL şunları ifade etti:

"İklimlendirme sektörü 2017 yılında ihracata önemli bir katkı sağladı. Bu gelişmenin devam edebilmesi noktasında, firmaların teşvik edilmesi ve desteklenmesi yönünde adımlar atılıyor. Bu kapsamda ISK-SODEX katılımcılarının T.C. Ekonomi Bakanlığı teşviğinden yararlanabilecek olması sevindirici bir gelişme. Bu yıl fuarda çok sayıda firma, fuarı ziyaret edecek uluslararası satın alma heyetleri ile yeni işbirliklerinin yolunu arayacak."

Ustalar ödül için yarışacak

ISK-SODEX bir yeniliğe daha imza atıyor. İstanbul 2018 Fuarı, bu yıl ilk defa düzenlenecek olan Ustalar Ligi 2018 yarışması ile bir ilke imza atacak. Yarışmada zamanlama, doğru montaj, projeye uygunluk ve estetik kriterlerinde dereceye giren ilk üç kombi ustası Türkiye'nin en iyi ustası seçilerek ödüllendirilecek.

Borusan Mannesmann, E.C.A., Fıratboru ve Rothenberger sponsorluğunda gerçekleşecek ISK-SODEX Ustalar Ligi 2018 yarışmasını, sektörün nitelikli teknik personel ihtiyacına dikkat çekerek ustalık eğitimlerini desteklemek amacıyla düzenlediklerini belirten Kühnel şöyle konuştu: "Türkiye'de sanayinin hemen her dalında nitelikli ara elemana ihtiyaç olduğunun bilincindeyiz. Sektörün bu ihtiyaç ve taleplerine dikkat çekmek istedik. Sertifikalı kalifiye personel yetiştirmek için eğitim alanında yeni yatırımların hayata geçirilmesi gerekiyor. Eğitimli personelin desteklenmesine büyük önem veriyoruz". Türkiye genelinde, ustalık sertifikasına sahip

tüm ustaların katılabileceği yarışmanın birincisi 5.000 TL, ikincisi 3.000 TL, üçüncüsü ise 2.000 TL değerinde ödül kazanacak. Yarışmaya başvurular 25 Aralık tarihinde tamamlanacak.

İklimlendirme sistemleri sektörü masaya yatırılacak

Fuar sürecinde destekleyici programların yürütüleceği ISK-SODEX'de katılımcı ve ziyaretçilere tanışma, iş bağlantıları kurma, bilgi ve deneyim paylaşımı konusunda yeni imkânlar sunulacak. Bu yıl katılımcı firmaların sektöre ilişkin kendi çözüm önerilerini de sergileyebilecekleri özel forum alanlarının oluşturulduğuna dikkat çeken Kühnel şöyle konuştu: "Bu yıl fuarda, katılımcılarımızın yeni ürün ve çözümlerini anlatabilecekleri bir Forum Alanı oluşturuyoruz. Yoğun ilgi gören bu alanda 30'ün üzerinde katılımcımız sunum gerçekleştirecek. Bunun yanı sıra, sektörün tüm paydaşları arasındaki diyaloğu artırmak amacıyla bu yıl dernek ve odaların gerçekleştireceği etkinliklere de büyük önem veriyoruz. Fuar süresince birçok dernek ve kuruluşun seminerine ev sahipliği yapacağız. Ziyaretçilerimiz hem Forum Alanı'na hem de seminerlere ücretsiz olarak katılım gösterebilecekler."

TMMOB Makina Mühendisleri Odası'nın hazırladığı Küçük ve Orta Ölçekli Sanayi İşletmeleri (KOBİ'ler) Oda Raporu açıklandı

KOBİ'lerde mühendis oranı %6,5

TMMOB Makina Mühendisleri Odası, önceki yıllarda yayımladığı Küçük ve Orta Ölçekli Sanayi İşletmeleri (KOBİ'ler) Oda Raporu'nu 2017 yılında revize ederek son durumu kamuoyuna sunmaktadır.

Bilindiği gibi günümüzde KOBİ sektörü öz kaynak, kredi, tedarik, nitelikli işgücü ve pazarlama gibi birçok temel sorunla iç içedir. Ülkemizin sanayileşmesi ve kalkınmasında rol üstlenebilen, refahın geniş kesimlere yaygınlaştırılması açısından oldukça işlevsel bir konumda bulunan KOBİ'lerde temel sorunların çözülmesi, bu kapsamda giderilmesi gereken bir ihtiyaç olarak karşımızda durmaktadır. Geniş boyutta bir araştırma ve zengin bir içerikle hazırlanan raporun, bu ihtiyacın giderilmesinde önemli bir katkı sunacağını umuyoruz.

Raporda öne çıkan başlıkları şu şekilde özetleyebiliriz:

▪Araştırmada öncelikle AB ülkelerindeki KOBİ'ler ve Türkiye'deki sektöre dair tanımlar yer almakta ve KOBİ mevzuatı ayrıntılı olarak ortaya konulmaktadır. Bu kapsamda, 1-50 işçi çalıştıran imalat sanayi işletmeleri "küçük ölçekli"; 51-250 işçi çalıştıran işletmeler ise "orta ölçekli" olarak tanımlanmıştır.

▪Bankalar (Eximbank, Halkbank) ise sabit sermaye yatırımı 2 milyon USD'yi geçmeyen işletmeleri KOBİ olarak görmekte; Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ise imalat sanayinde; 1-9 arası sayıda işçi çalıştıran işletmeleri "çok küçük ölçekli (cirosu 1 milyon TL altında); 10-49 arası sayıda işçi çalıştıran işletmeleri "küçük ölçekli" (cirosu 5 milyon TL altında); 50-250 arası sayıda işçi çalıştıran işletmeleri "orta ölçekli" (cirosu 25 milyon TL altında) olarak sınıflandırmaktadır.

▪AB ülkelerinin tanımları ayrı kategoriler verilerek belirtilmiştir. Ayrıca sektör bazında dağılımlar ölçeğe göre ayrı ayrı ortaya konulmuş, seçilmiş ülkelerde KOBİ'lerin toplam içindeki payları değerlendirmeye alınmıştır. Bu karşılaştırmalar, Türkiye'de KOBİ'lerin gelişme aşamasında olduğunu ortaya koymaktadır.

▪Raporda KOBİ'lerle ilgili mevzuat; yasal çerçeve, tebliğ, genelge ve Bakanlar Kurulu kararları olarak listelenmiştir. Ayrıca destek kurumları (KOSGEB Kuruluş Kanunu) ve görevleri ayrı ayrı sıralanmıştır. KOBİ'ler serbest meslek mensupları ve yöneticiler vakfı da (TOSYÖV) hedef ve görevleriyle belirtilmiştir. Ayrıca ▪Milli Prodüktivite Merkezi (MPM), danışmanlık ve planlama, iş etüdü, envanter planlaması hizmetlerini sürdürmektedir.

Tarafımızca yapılan bu çalışmada:

Toplam KOBİ işletme sayısı: 2.892.670
Toplam istihdam sayısı: 14.752.626 kişi
İmalat KOBİ'lerinin toplamdan aldıkları pay: % 35,9
İmalat sanayi KOBİ işletme sayısı: 372.600
İmalat sanayi KOBİ istihdamı: 5.296.210

Sanayi işletmesi başına istihdam sayısı 14,2 kişi değerleri bulunmuştur.

▪İşletmelerin faaliyet alanlarına dağılımı ile istihdam değer ve oranları tablolar halinde verilmiştir. İmalatçı KOBİ niteliğindeki firmaların işletme sayıları, çalışan sayıları, sanayi alt sektörlerine göre ayrı ayrı tablo haline getirilmiştir. Buna göre en fazla KOBİ işletme sayısı tekstil, konfeksiyon ve deri üretiminde olup toplamdan %23,5 pay almaktadır.

▪En fazla istihdamı olan sektör yine aynı sektörlerdir ve toplam içinde %35,5 paya sahiptirler. İşletmelerin ortalama ölçek büyüklüklerinde, işletme başına 50 kişi ile kok ve rafine üretim tesisleri başta gelmektedir. İşletmelerin ticari yapı durumlarına göre dağılımlarında ferdi mülkiyet %63,4'le başı çekmekte, anonim şirketler %9,8 oranındadır.

▪İllere göre KOBİ'lerin dağılımı analiz edildiğinde İstanbul %19 ile işyeri sayısı oranında başı çekmekte, istihdamda ise yüzde 28,7 pay ile en fazla çalışanı bünyesinde tutmaktadır. Ankara, İzmir, Bursa, Antalya ve Konya, İstanbul'dan sonra işyeri sayısı oranlarının ve çalışan sayısının yüksek olduğu diğer illerdir.
▪Araştırmada KOBİ'ler için bir SWOT analizi yapılmakta, güçlü ve zayıf yönleri ile tehditler, fırsatlar ve rekabet güçleri analiz edilmektedir.

▪2016 yılı için KOBİ'ler katma değerin yüzde 26,9'unu sağlamakta, büyük işletmelerin payı ise %73,1 olmaktadır. Çalışanların yüzde 61,5'i KOBİ'lerde istihdam edilmektedir. Çalışan başına katma değer ele alındığında ise ortalama kişi başına 13 bin 818 TL düşmekte, büyük işletmelerde bu değer 59 bin 985 TL'yi bulmaktadır. İmalat sanayinin tümü için ortalama değer 31 bin 593 TL'dir. Katma değerin sektörel dağılımında, tekstil, konfeksiyon ve deri sektörleri başı çekmekte (%19,9); bunu gıda, içki ve tütün ile makine imalat sanayi sektörleri izlemektedir.

▪Sabit sermaye yatırımlarında küçük ölçekli işletmeler (1-49 kişi) toplam içinde yüzde 6,5; büyük işletmeler (250 kişi üstü) %71,2 oranına ulaşmaktadır. Toplam KOBİ'lerin payı ise %28,8'dir.

▪Türkiye'deki toplam KOBİ'ler ile seçilmiş bazı ülkelerin KOBİ'leri toplam kredi kullanımları yönünden kıyaslanmaktadır. Buna göre ABD KOBİ'lerinin payı %39,8, Japonya'nın %54,1, Güney Kore'nin %51, Fransa'nın %50,3 iken Türkiye'nin oranı %19'dur. Bu durumda Türkiye KOBİ'leri yatırım ve işletme kredileri ile düşük oranlarda desteklenmektedir (değerler 2016 yılı için saptanmıştır).

▪Araştırmada kredi kaynakları olan banka, kurum ve finansman kuruluşları verilmiş ve her birinin kredi türleri açıklanmıştır. Bu destek ve krediler ayrı bir tablo ile ortaya konulmuştur.

▪1997-2016 yılları arasında KOBİ yatırımları teşvikleri kapsamında tahsis edilen yatırım ve işletme kredileri ayrıca listelenmiştir. Burada ilk beş yılda ciddi bir teşvik desteği söz konusuyken 2008'e kadar bir azalma ve sonra yine bir artış izlenmektedir. Süreç boyunca toplam 22 bin 106 teşvik belgesi verilmiş, 6,1 milyar TL'lik yatırım, 1,1 milyar TL işletme kredisi tahsis edilmiştir. Sabit yatırım bedeli 13,8 milyar olup 331 bin 700 istihdam öngörülmektedir. Tesis başına istihdam 13 kişi; tesis başına yatırım miktarı ise 211 bin 600 USD ve tesis başına kredi 9 bin 380 USD olarak hesaplanmaktadır.

▪KOBİ'lerde nitelikli işgücü 702 bin 440 kişi olup sektör bazında yapılan analizlerde toplam işgücüne göre ortalama %21,5 oranında nitelikli işgücü çalışmaktadır. Ayrıca tarafımızdan yapılan alan araştırmalarında toplam çalışanlar içinde mühendis oranı yüzde 6,5 olarak saptanmıştır. Bununla ilgili analizler araştırmada ayrıntılı olarak yer almaktadır.

▪KOBİ'lerde ihracat durumu için çeşitli seçilmiş ülkelerde bir kıyaslama yapılmıştır. Örneğin KOBİ bazında ABD KOBİ'lerinin ihracattaki payı %22, Almanya'nın %35, Danimarka'nın %33, Hindistan'ın yüzde 42, Japonya'nın %38 iken Türkiye KOBİ'lerinin payı %14 civarındadır. Bu durum KOBİ'lerin dış ticaretteki etkinliğinin sınırlı olduğunu göstermektedir. İthalat payının da %15 olduğu öngörülmektedir. Bu işletmeler dolaylı ithalat ve ihracatı, finansman sorunları nedeniyle tercih etmektedirler. Bu durum kâr marjlarının daha düşük olmasına ve cirolarının belirli düzeyi aşamamasına neden olmaktadır. KOBİ'ler genel olarak teknoloji geliştirememekte, yeni teknolojileri izleyememekte, Ar-Ge çalışmalarında başarılı bir performans göstermemektedirler.

Yayınlayan: TMMOB Makina Mühendisleri Odası

Karyer, SIFA 2017 Fuarına Katıldı

Karyer, 03 - 05 Ekim 2017 tarihlerinde Fransa'nın başkenti Paris'te gerçekleşen SIFA 2017 Soğutma, İklimlendirme ve Termodinamik fuarına katıldı.

Uluslararası kapsamda konunun uzmanları ve kanaat önderlerinin bir araya geldiği fuarda, Karyer A.Ş., standında mevcut ve potansiyel müşterilerini ağırladı, teknolojik yenilikleri hakkında bilgi aktardı.

Kayseri Mobilyakent'te Isıdem Yalıtım Ürünleri Kullanıldı

Kayseri'de mobilya üretimini ve satış ofislerini bir araya getirecek Kayseri Mobilyakent projesinde ISIDEM Yalıtım ürünleri tercih edildi.

Esnaf ve Sanatkârlar Değişim, Dönüşüm ve Destek (3D) Strateji Belgesi ve Eylem Planı (ESDEP) kapsamında inşasına başlanan Kayseri Mobilyakent'in ısıtma-soğutma-havalandırma sistemlerinde ISIDEM Yalıtım'ın LEED sertifikalı tesislerinde ürettiği Coolflex elastomerik kauçuk köpüğü ve Flexiduct esnek hava kanalı ürünleri kullanıldı.

3 ayaktan oluşan Mobilyakent projesi Kayseri Şeker Fabrikası'nın arkası ile Kuzey Çevreyolu arasında kalan 1 milyon 350 bin m^2 arazide hayata geçiriliyor. 114 milyon 938 bin TL ihale bedeli bulunan Projenin 1. ayağında kent merkezindeki Doğu Sanayi, Eski Sanayi ve Ağaç İşleri Sanayi Sitesi'ndeki mobilya üreticileri için 200 m^2 ile 1000 m^2 büyüklükteki 700 işyeri yapılıyor.

Isıdem Yalıtım Dubai Big 5 Fuarı'nda Ürünlerini Sergiledi

Teknik yalıtım sektörünün ileri üretim teknolojisine sahip markası Isıdem Yalıtım, Dubai Big5 fuarına katıldı

ISIDEM Yalıtım, 26 – 29 Kasım 2017 tarihleri arasında Dubai'de düzenlenen ve inşaat sektörünün önde gelen temsilcilerinin katıldığı The Big 5 Show 2017 Uluslararası Yapı Fuarı'nda yenilikçi ürünlerini sergiledi.

İnşaat sektörü açısından önemli ve stratejik bir tüketim merkezi olan Körfez'in en önemli yapı fuarlarından The Big 5 Show 2017'ye 60 ülkeden 2.500'den fazla firma katıldı. ISIDEM Yalıtım'ın Coolflex elastomerik kauçuk köpüğü, Flexiduct esnek hava kanalı ve Duct Connect kanal bağlantı parçalarını sergilediği fuara 4 günde 140 ülkeden yaklaşık 80.000 ziyaretçi katıldı.

Konuyla ilgili olarak Isıdem Yalıtım Genel Müdürü Murat ERENOĞLU şunları belirtti: "5 kıtada, 50'dan fazla ülkeye ihracat yapan Isıdem Yalıtım, sunduğu kaliteli ürünlerle sektörde lider markalardan biridir. Önemli ihracat potansiyeline sahip olan GCC ülkeleri pazarını yakından takip ederek, yeni ilişkiler kurduk. Yurt dışındaki fuarlar mevcut ihracat hedeflerini geliştirmede ve yeni pazarlara ulaşmada bizim için büyük önem taşıyor. Bölgenin en büyük fuarlarından olan bu fuarda da ürünlerimizi tanıtma, yeni iş olanakları yaratma ve mevcut satış noktalarımızla buluşma imkânı bulduğumuz için memnunuz."

Üntes VRF, Yetkili Servislerine Uygulamalı Hisense VRF Teknik Servis Eğitimi Verdi

Hisense'in Türkiye'deki tek yetkili distribütörü olan Üntes VRF, satış sonrasında müşteri memnuniyetini sürekli kılmak için yetkili servislerine uygulamalı teknik eğitimler vermeye tüm hızıyla devam ediyor. Bu eğitimler neticesinde Üntes VRF ailesine katılan 20 servisle Üntes VRF Yetkili Servis sayısını 121'e çıkartarak servis organizasyonunu genişletti.

Üntes VRF Satış Sonrası Hizmetler birimi tarafından 13 - 17 Kasım 2017 tarihleri arasında Üntes Eğitim Merkezi'nde gerçekleştirilen 2 farklı oturumdan oluşan eğitime 50 servis personeli katıldı. Eğitimlerde yetkili servisler bünyesinde çalışan teknisyenlerin, ürün ve teknik bilgi seviyelerinin arttırılması hedeflenmiştir.

Ürün tanıtımlarının yanı sıra, cihaz kurulum, işletmeye alma, kumandaların tanıtımı, cihaz kontrolü, çalışma parametrelerini inceleme ve diğer elektromekanik ekipmanların çalışma fonksiyonları gibi konuların yer aldığı eğitimde, katılımcılar ürünler üzerinde uygulamalı eğitim alma fırsatı elde ettiler. Eğitimlere, Üntes VRF Satış Sonrası Hizmetler personelleri ile Hisense genel merkez satış sonrası hizmetlerinden Yang RENYUAN da katıldı.

Eğitim sonunda, teknisyenlerin servis faaliyetleri ve eğitim konusunda görüş önerileri alındı ve katılım sertifikaları verildi. Servislerin tam yetkili olarak Üntes VRF – Hisense'i temsil edebilmesinde verilen eğitimlerin önemini vurgulayan Üntes VRF Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Salih ÇİÇEK "Servislerimize verdiğimiz teknik ve kişisel eğitimlerle, servislerimizin Türkiye genelinde standart kalitede hizmet vermesini sağlıyor, eğitimlerimizi sürekli kılarak her geçen gün karşılaşılan yeni teknik konular hakkında servislerimizi bilgilendiriyoruz." dedi. Enerji tasarrufu sağlayan, estetik, kullanıcı dostu ürünleriyle hizmet veren Hisense'in Türkiye'deki tek yetkili distribütörü olan Üntes VRF eğitimleri önümüzdeki dönemlerde de devam edecek.

Sektörden Haberler

Doğu İklimlendirme Four Home Ev Tipi Isı Geri Kazanım Cihazı

Doğu İklimlendirme tarafından konutlar için geliştirilen ev tipi ısı geri kazanım cihazı Four Home 2017 yılı içinde TÜV-SÜD tarafından yapılan testleri de geçerek Avrupa pazarına sunulmuştur. 2018 yılı itibari ile Türkiye pazarına da sunulacak ürünün ilk kez 2018 ISK SODEX İstanbul fuarında lansmanı yapılacak. Four Home Ev Tipi Isı Geri Kazanım Cihazı konutlarda havalandırmadan kaynaklanan enerji kayıplarının önüne geçmek amacıyla geliştirilen ürün içerisinde bulunan yüksek verimli ısı ejanşörü sayesinde mahalden dışarı atılan hava ile mahale girecek taze hava arasında ısı transferi gerçekleşerek enerji kayıpları minimize edilmektedir.

Standart bir evde kullanılabilecek boyutlarda üretilen cihaz depo veya kiler gibi mekanlarda konumlandırılabilinen cihaz üzerinde ısı transfer verimi %94'lere varan karşıt akışlı ısı değiştiriciler ve sessiz plug fanlar bulunmaktadır.

Ayrıca taze hava tarafında G4 sınıfı panel filtre ve opsiyonel olarak sunulan F7 sınıfı torba filtre kullanılan ve free cooling özelliği de bulunan cihaz 4 mevsim kullanım özelliğine sahip olan cihaz tak çalıştır mantığı ile geliştirilen ürün ile dijital kontrol paneli standart olarak gelmekte, donma koruması ve kablosuz kontrol ise opsiyonel olarak sunulmaktadır.

Mitsubishi Electric Türkiye'de Ev Tipi Klima Fabrikası Açıyor

Mitsubishi Electric Corporation, Mitsubishi Electric Turkey Klima Sistemleri Üretim Anonim Şirketi tarafından ev tipi klimaların geliştirilmesi ve üretimi için Türkiye'de kurulan yeni fabrikanın 12 Aralık'ta üretime başladığını açıkladı.

Mitsubishi Electric, ev tipi klima talebinde artış beklenen Türkiye ve Avrupa'da iş hacmini büyütmeyi amaçlıyor. Mart 2021'de sona eren mali yıl itibari ile yıllık üretim miktarının 500.000 sete (iç ve dış ünite) ulaşması hedefleniyor.

Yeni Fabrikanın Detayları

Konumu: Manisa Organize Sanayi Bölgesi, Manisa, Türkiye
Tesis Alanı: Yaklaşık 60.000 m^2
Kat Alanı: Yaklaşık 40.000 m^2
Faaliyete Geçme Tarihi: 12 Aralık 2017
Ürün: Ev tipi klima
Üretim Kapasitesi: Yılda 500.000 set (iç ve dış ünite)

Yeni Fabrikanın Hedefleri

Mitsubishi Electric'in Avrupa'daki klima ve soğutma sistemleri faaliyetleri her geçen gün büyüyor ve Türkiye'deki talebin de ülkenin ekonomik büyümesine ve nüfus artışına paralel olarak artması bekleniyor. Yeni fabrikanın, Türkiye'de ve Avrupa'daki talep dalgalanmalarına yanıt veren ve ayrıca yerel pazarlara yönelik özel tercihleri ve çevresel gereklilikleri karşılayan esnek bir tedarik zinciri sağlamak üzere lokalizasyon çalışmalarının hızlandırılmasında kilit rol oynaması bekleniyor.

Şirkete Genel Bakış

Adı: Mitsubishi Electric Turkey Klima Sistemleri Üretim Anonim Şirketi
İngilizce: Mitsubishi Electric Air Conditioning Systems Manufacturing Turkey Joint Stock Company
Başkanı: Katsu Wada
Konumu: Manisa, Türkiye
Sermayesi: 382,5 milyon TL (yaklaşık olarak 11,5 milyar JPY)
(Sahibi: Mitsubishi Electric Corporation, %100)
Kuruluş Tarihi: 4 Nisan 2016
Çalışan Sayısı: Aralık 2017 itibari ile 146 Mart 2021'de sona eren mali yıl itibari ile yaklaşık 400
Faaliyet Alanı: Ev tipi klimaların geliştirilmesi ve üretimi

2017-2018 Fuar Takvimi

1	Aquatherm Moscow	06-09 Şubat 2018	MOSKOVA	RUSYA
2	ISK Sodex 2018	07-10 Şubat 2018	İSTANBUL	TÜRKİYE
3	ISH India	22-24 Şubat 2018	BANGALOR	HİNDİSTAN
4	Acrex India	22-24 Şubat 2018	KARNATAKA	HİNDİSTAN
5	HVAC & R Japan	27 Şubat-02 Mart 2018	TOKYO	JAPONYA
6	ClimateWorld Moscow	27 Şubat-02 Mart 2018	MOSKOVA	RUSYA
7	Aquatherm Prag	27 Şubat-02 Mart 2018	PRAG	ÇEK CUMHURİYETİ
8	8. The Big 5 Suudi Arabistan	05-08 Mart 2018	CİDDE	SUUDİ ARABİSTAN
9	Mostra Convegno Expocomfort	13-16 Mart 2018	MİLANO	İTALYA
10	Dubai Big 5 Heavy	26-29 Mart 2018	DUBAİ	BAE
11	China Refrigeration	9-11 Nisan 2018	PEKİN	ÇİN
12	HVAC-R Vietnam 2018	18-20 Nisan 2018	HANOİ	VİETNAM
13	HVAC-R SOUTHEAST ASIA	18-20 Nisan 2018	HANOİ	VİETNAM
14	ARBS Australia 2018	08-10 Mayıs 2018	SYDNEY	AVUSTRALYA
15	Aquatherm Kiev	15-18 Mayıs 2018	KIEV	UKRAYNA
16	Expo Frio Calor Chile 2018	16-18 Mayıs 2018	SANTIAGO	ŞİLİ
17	ISH China & CIHE	22-24 Mayıs 2018	ŞANGAY	ÇİN
18	Frigair2018	06-08 Haziran 2018	JOHANNESBURG	GÜNEY AFRİKA
19	REVAC 2018	17-19 Temmuz 2018	KUALA LUMPUR	MALEZYA
20	Expo Frio Calor Argentina	28-30 Ağustos 2018	BUENOS AIRES	ARJANTİN
21	ISH Shanghai & CIHE	5-7 Eylül 2018	PEKİN	ÇİN
22	The Big 5 Heavy	15-17 Eylül 2018	KAHİRE	MISIR
23	AHR Expo Mexico	02-04 Ekim 2018	MEKSİKO	MEKSİKA
24	Chillventa 2018	16-18 Ekim 2018	NÜRNBERG	ALMANYA
25	ISH Frankfurt 2019	11-15 Mart 2019	FRANKFURT	ALMANYA
26	HVACR Vietnam 2019	27 - 29 Mart 2019	HO CHI MINH	VIETNAM
27	Euroshop 2020	16-20 Şubat 2020	DUSSELDORF	ALMANYA